



ITE

INSTITUTO TECNOLÓGICO DE
LA ENERGÍA

Ingeniero/a de Ventas energías.

ITE (Instituto Tecnológico de la Energía) buscamos incorporar un/una **Market Manager** para el desarrollo de negocio de los laboratorios de Ensayos de Producto de Baja Tensión y para la dinamización del equipo comercial, en nuestra sede central del Parque Tecnológico de Valencia.

Principales funciones

- Seguir la generación de leads.
- Apoyar al equipo en la elaboración de presupuestos eficaces.
- Realizar seguimientos de las ofertas con el equipo de manera individual y colectiva.
- Asegurar que el equipo venda los servicios del portfolio.
- Asegurar la rentabilidad de los servicios propuestos.
- Asegurar el cumplimiento de los objetivos cuantitativos del departamento.
- Asegurar la metodología y recopilar los estudios de mercado realizados.
- Asegurar la metodología con respecto a la inteligencia de mercado.
- Colaborar en la difusión de contenidos relevantes de las redes sociales impactantes.
- Dar feed back efectivo a colaboradores de otras áreas.
- Preparar informes para las reuniones del departamento.
- Fomentar que se lleven a cabo las iniciativas para el desarrollo del área y seguir el impacto de las acciones que se propongan.

Requisitos del candidato/a

- Titulación mínima Grado en Ingeniería Eléctrica, Energética, Telecomunicaciones o energético.
- Inglés: nivel medio imprescindible.
- Deseable experiencia 2 años en funciones similares.

Se valorará:

- Conocimientos y usos en herramientas digitales (CRM...)
- Experiencia en el sector energético.
- Experiencia en trato con clientes.
- Certificado de discapacidad en grado igual o superior al 33%

QUÉ TE OFRECEMOS EN ITE

Te ofrecemos formar parte de una familia de más de 120 investigadores y técnicos con un claro posicionamiento tecnológico en el campo de la energía.

Te incorporarás al centro tecnológico de referencia en materia de energía, con un equipo multidisciplinar altamente cualificado con el que podrás crecer y especializarte, y participarás



ITE

INSTITUTO TECNOLÓGICO DE
LA ENERGÍA

en **proyectos pioneros e innovadores** que te permitirá desarrollarte profesionalmente y formar parte del cambio hacia un futuro mejor, más sostenible y eficiente.

En ITE tenemos una prioridad, y son las personas. Por eso apostamos por la **formación** y la **igualdad de oportunidades**. Además, la opinión de nuestro equipo es fundamental para mejorar día a día, por eso tenemos canales de comunicación que nos permiten, aportar ideas, sugerencias e incluso felicitarnos por el trabajo bien hecho. La **salud** y las condiciones laborales también son aspectos fundamentales, por eso velamos por la seguridad en todo momento.

En ITE ponemos en el centro a las personas facilitando la conciliación profesional y personal.

Si quieres trabajar como Ingeniero/a de Ventas, inscríbete a través de nuestro formulario web indicado la oferta que sea de tu interés.

¿Te subes al barco de la innovación y la energía con nosotros?